



Ein cloudbasiertes
Industrie-Planspiel

TOPSIM-General Management

ÜBERBLICK

Das Planspiel **TOPSIM-General Management II** ist ein anspruchsvolles, generelles und aktuelles Industrie-Planspiel. Durch den modularen, nach didaktischen Gesichtspunkten aufgebauten Spielverlauf, kann die Komplexität im Seminarverlauf angepasst werden und die Teilnehmenden werden schrittweise an komplexe Themenstellungen herangeführt.

AUFGABEN UND UNTERNEHMENSBEREICHE

In TOPSIM-General Management II übernehmen die Teilnehmenden die Verantwortung für die Unternehmensbereiche **Einkauf, Vertrieb, Fertigung, Forschung & Entwicklung** und **Finanzen**. Zudem sind Themen wie Produktlebenszyklen, Produktivität, Personalqualifikation, Rationalisierung, Umweltaspekte, Aktienkurs, Unternehmenswert und -rating zu beachten. Dabei müssen unter Zeitdruck und mit beschränkten Geldmitteln realitätsnahe Entscheidungen getroffen werden. Ein umfangreiches Berichtswesen (internes & externes Rechnungswesen mit detaillierter Kostenrechnung, ausführliche Marktforschungsberichte) liefern die notwendigen Entscheidungen für die Teilnehmenden.

4 GRÜNDE FÜR EIN PLANSPIEL IN DER CLOUD

1. Einfacher Zugang

Bei einem Cloud-Planspiel sind Sie nicht mehr an einen physischen Datenträger gebunden. Seminarleiter und Teilnehmende können bequem mit dem eigenen Rechner auf das Planspiel zugreifen.

2. Einsatz-Optionen

TOPSIM-General Management (cloud) kann als Classroom-, Blended Learning- oder Online-Seminar eingesetzt werden. Spielen in grösseren Gruppen mit über 30 Teilnehmenden ist problemlos möglich.

3. Benutzerfreundlichkeit

Teilnehmer- und Seminarleiteroberflächen sind übersichtlich gestaltet und bieten zeitgemässe Kommunikations- und Austauschmöglichkeiten zwischen den Teilnehmenden und dem Seminarleiter.

4. Berichtsstruktur

Spielleiter und Teilnehmende erhalten individualisierbare Berichts- und Auswertungsmöglichkeiten.

TOPSIM-General Management (cloud) ist eine Unternehmenssimulation der

TATA INTERACTIVE SYSTEMS

ENTSCHEIDUNGSMASKE

TOPSIM < ADMINISTRATION

Unternehmen 1 (Team 1) 0 1 2 3 4 5 6 7 8

COCKPIT AUSFAHREN COCKPIT EINFAHREN

Infohub
Wirtschaftsnachr.
Diagramme
Berichtswesen
Entscheidungen

Periode 1

Vertrieb und Produktentwicklung *Nicht gespeichert*
Einkauf und Fertigung *Nicht gespeichert*
Finanzen und Planwerte *Nicht gespeichert*

Zurücksetzen Speichern

PREIS / WERBUNG

	COPY Classic
Preis Markt 1 (EUR)	3.000
Werbung Markt 1 (MEUR)	6,00

VERTRIEB

	Markt 1
Vertrieb (Anz. Personen)	100

GRAFISCHE AUSWERTUNGEN

TOPSIM < ADMINISTRATION

Unternehmen 1 (Team 1) 0 1 2 3 4 5 6 7 8

COCKPIT AUSFAHREN COCKPIT EINFAHREN

Infohub
Wirtschaftsnachr.
Diagramme
Berichtswesen
Entscheidungen

PREIS CLASSIC MARKT 1

EUR 3000
2500
2000
1500
1000
500
0

P0 PERIODE
● U1 ● U2 ● U3 ● U4 ● U5

Wählen Sie eine Statistik um nähere Informationen zu erhalten.

Einzigartigkeit Kostenvorsprung

Strategisches Zielgebiet

Strategisches Zielgebiet	Differenzierung	Kostenführerschaft	Branchenweit
	Fokussierung (Nische)		
Strategischer Vorteil			

ZIELPUBLIKUM

Je nach eingestelltem Komplexitätsgrad:

- Mitarbeitende aus den Bereichen Logistik, Personal, Entwicklung, Vertrieb, Fertigung, Finanzen und Verwaltung (auch ohne bzw. mit geringen BWL-Kenntnissen).
- Master- und Bachelor-Studenten

DAUER & GRUPPENGROSSEN

- Seminare/Workshops von 2 – 3 Tagen mit 3 – 8 Gruppen à 3 – 4 Teilnehmenden
- Entwicklung von massgeschneiderten Branchen- bzw. Unternehmenslösungen

ZIELE

- Einführung in betriebswirtschaftliche Grundlagen und Denkweisen, bis hin zu strategischer und wertorientierter Unternehmensführung
- Erkennen gesamtunternehmerischer Zusammenhänge und der Wechselwirkungen der unternehmensinternen und -externen Einflussgrößen
- **Transparenz** für die Folgen von Entscheidungen gewinnen
- Entscheidungsfindung im Team effizient und konstruktiv gestalten
- Entwickeln von **Soft-Skills** durch intensive Teamarbeit
- Vermittlung von wirtschaftlichem, vernetztem Denken und Handeln und strategischer Unternehmensführung

Seminare durch

simConsulting

Schürweidstrasse 21, CH-8912 Obfelden
www.simconsulting.ch